

INGENIEUR COMMERCIAL CLOUD SANTE

Avec près de 20 ans d'expérience **Netplus Cloud Santé®** est un pionnier de l'hébergement, du SaaS et du Cloud Computing. Netplus propose une gamme étendue de services santé adaptés aux besoins de la santé connectée : authentification forte, télésanté, stockage d'examen, coffre-fort numérique santé... Netplus est agréé pour l'Hébergement de Données de Santé à Caractère Personnel (HDS) et a mis en place à cet effet des méthodes et une architecture visant à la plus grande qualité de service : plan de continuité d'activité (PCA), architecture multi-site actif-actif, traçabilité, sécurité, confidentialité.

MISSIONS

Directement rattaché au Responsable Commercial, vous aurez pour mission principale le développement d'un portefeuille clients sur un secteur de marché spécifique.

Après une formation sur notre catalogue de services et sur notre approche commerciale, ainsi qu'un accompagnement terrain, vous aurez en charge les missions suivantes :

- Prospection commerciale ciblée
- Identification des opportunités cycle court
- Rédaction, présentation et closing des propositions commerciales
- Suivi du chiffre d'affaires réalisé
- Reporting d'activité et d'atteinte des objectifs

PROFIL : EXPERIENCE ET QUALITES REQUISES

Jeune diplômé de formation ESC ou équivalent, vous avez une affinité avec l'environnement IT et les nouvelles technologies ainsi qu'un bon niveau d'anglais. Vous désirez évoluer dans une fonction à responsabilités.

Vous êtes reconnu(e) pour vos qualités d'écoute, de rigueur, d'initiative, d'autonomie ainsi que pour votre force de conviction. Votre excellent relationnel et votre tempérament commercial vous permettent de performer dans votre activité.

La connaissance et l'expérience du monde de la santé serait un plus.

AUTRES INFORMATIONS

Rémunération: Package attractif.

Avantages: Mutuelle, tickets restaurants, remboursement de 50% du titre de transport

Lieu de travail: Boulogne-Billancourt (92), métro ligne 9 (Billancourt) ou ligne 10 (Boulogne Pont de St Cloud)

Merci d'envoyer votre CV et votre lettre de motivation à recrutement@netplus.fr

Plus d'informations : www.netplus.fr

Linkedin : www.linkedin.com/company/netplus-france